

CORPORATE GUIDE

StockSun株式会社 会社概要

StockSun株式会社について

- 04 StockSun株式会社について
- 05 クライアントへの提供価値①
- 06 クライアントへの提供価値②
- 07 なぜ強い業者が StockSunに所属するのか？
- 08 経営理念
- 09 大事にしている発想

事業概要

- 11 提供サービス一覧
- 12 認定パートナーの仕組み
- 13 Webコンサルティング事業①:コンサルティング
- 14 Webコンサルティング事業②:実行支援
- 15 Webコンサルティング事業③:定額サービス『マキトリ』
- 16 人材事業:年収スカウト
- 17 サロン事業: StockSunサロン
- 18 自社メディア

お問い合わせに際して

- 20 問い合わせの流れ
- 21 StockSunならではの取り組み
- 22 StockSunがご提供できないこと
- 23 よくあるご質問

会社概要

- 25 会社概要と組織図

About us

StockSun株式会社について

「強い業者探し」を仕組みで解決。 フリーランスを中心とする“Web業者のタレント事務所”



上位1%の実力者が案件対応

- 「クライアント満足度」のみで評価される、実力主義と競争構造の徹底
- リクルート、サイバーエージェントなどの大手企業出身者が多数在籍
- 社内の「品質向上チーム」による内部評価や社内テストによる足切りの実施



2,000件超の実績に基づく 発注先選定・教育ノウハウ

- YouTubeを筆頭としたSNSマーケティングにもとづく採用力
- 2,000件を超える発注実績に基づく発注先選定ノウハウと人材データベース
- 約2,000名が登録する経営者・Web業者向けオンラインサロンの運営



累計500社を超える支援実績

- 中小企業から大手企業まで幅広く対応が可能
- Web制作、Web広告、SEO、SNSマーケティングなどあらゆる領域に対応可能
- 東証プライム上場企業の新規事業グロースも多数支援

「選定支援」と「実行支援」

StockSunのコミットメント



WEB業者



StockSun



社内事業責任者

業者カテゴリ	選定支援	実行支援	業者の優先事項
Web業者	×	◎	自社の優位性をアピール
業者比較サービス	◎	×	紹介先のピックアップ
StockSun	◎	◎	責任を持った選定と実行

実行まで責任を持つから、お客様目線で「責任を持った選定」を行う必然性がある。

どんな相談でもコスパよく発注できる仕組み

	 StockSun	フリーランス 小規模法人	中規模法人	大手法人	比較サービス
成果への責任	◎持つ	持つ	持つ	持つ	×持たない
リソースの制約	◎制約なし	×制約あり	×制約あり	×制約あり	制約なし
解決できる課題	◎広い	×限定される	×限定される	広い	広い
データやノウハウの量	◎多い	×少ない	会社による	多い	選定先による
価格	◎安～高	安～高	安～高	×高い	安～高
最低発注金額	◎特になし (認定パートナーによる)	ない場合が多い	×ある場合が多い	×ある場合が多い	選定先による
法務リスク	◎低い	×高い	会社による	低い	選定先による

比較サービスや従来型の法人とくらべて “構造的な強み” を持っています。

クライアントへの提供価値向上のための さまざまな仕組みを構築



ブランディング集客支援



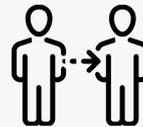
人的リソースの提供



知的リソースの提供



成果へのインセンティブ



経理・法務・労務
などのバックオフィス支援



独立・転職支援・教育



優秀人材の採用および定着が可能に。

MISSION

ミッション

Web受託プレイヤーの平均点を上げ、クライアントの幸福度を最大化する。

VISION

ビジョン

- 「クライアント満足度」のみで評価される、実力主義と競争構造の徹底
- 認定パートナーに対し、クライアントへの提供価値を最大化するための仕組みを提供する。

VALUE

バリュー

- 顧客第一主義
- 結果第一主義
- 仕組み第一主義

クライアントへの提供価値向上が正義

弊社は「Web受託プレイヤーの平均点を上げる」というミッションを掲げています。

クライアントワークにおける「点数」の中には、
スキルやノウハウなどのハード面はもちろんのこと、
コミュニケーションの取りやすさや細やかな配慮などのソフト面も含まれます。

それらすべてを総括する概念を「提供価値」と考え、
提供価値を向上するためのあらゆる努力を推奨します。

逆に、提供価値を毀損するあらゆる取り組みや考え方を「悪」と考え、
可能な限り排除することをお約束いたします。

Service

事業概要

to B

コンサル

コンサルティング

実行支援

定額サービス

人材

中途採用

新卒採用

to C

サロン

サロン

講座

自社メディア



[StockSun
チャンネル](#)

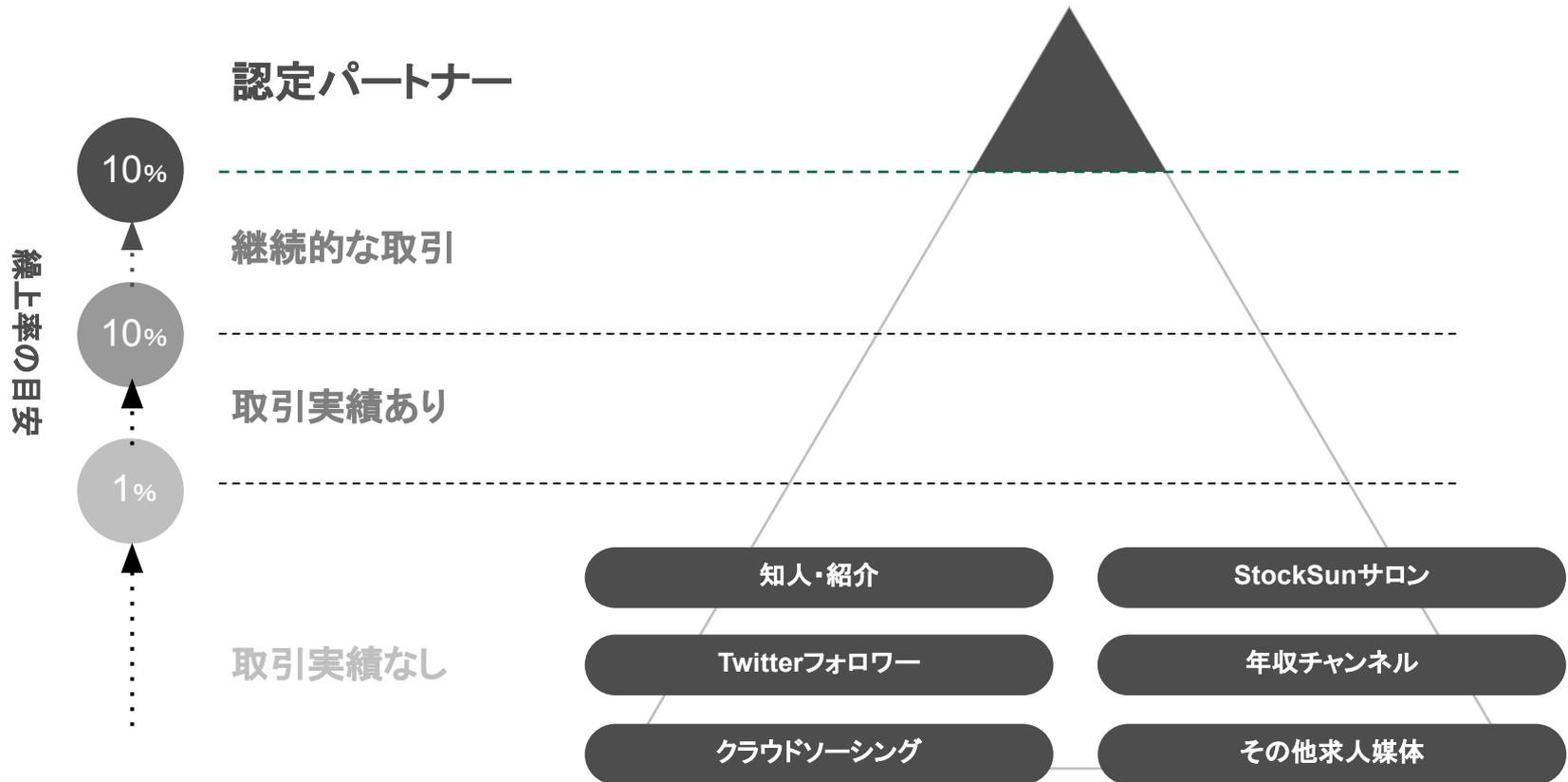


[年収チャンネル](#)



[フリーランス名鑑](#)

StockSunでは、品質責任を担えるWebコンサルタントを「認定パートナー」と呼んでいます。
 認定パートナーには、取引実績がある業者のなかでも%未満しか登録することができません。



精強な認定パートナー陣が、
お客様の課題に応じた最適解を導きます



Web戦略コンサルティング

Web集客コンサルティング

 Webサイト
コンサルティング

 広告運用
コンサルティング

 SEO・MEQ
コンサルティング

 YouTube
コンサルティング

 SNS
コンサルティング

 CRO・LPO
コンサルティング

 CRM
コンサルティング

 補助金
コンサルティング



新規事業コンサルティング



EC/D2Cコンサルティング



採用コンサルティング



DXコンサルティング

潤沢なリソースを活かし、課題解決をサポートします



上記は代表的な施策例を挙げたものです。課題によって別の施策を提供いたしますので、詳しくはお問い合わせください。

できるだけWeb業務の
実行費用を抑えたい方向け

ハイスペック人材の余剰リソースを活かした、 定額でのWeb業務支援パッケージ



- 定額制だから、ハイスペック人材のリソースを安く抑えられる
- 多種多様なフリーランスを抱えているから、一気にWeb業務のマキトリが可能
- 必要な業務量に応じて複数プランから選択可能(最低月額5万円から対応可能)

年収チャンネルが提供する、新しい求人マッチングサービス



- 「いまよりも年収が上がる」をコンセプトとする求人サービス
- YouTubeチャンネル『年収チャンネル』で求職者を集客
- 転職エージェントは有料登録制 ※初期費用および成果報酬型の課金体系
- ほか、戦略コンサル・ITコンサル向けの人材紹介も運営



「実利」が得られる、フリーランスや経営者向けオンラインサロン



フリーランスや経営者が月額4,400円(※2022年現在)で入会可能

サロン入会メリット

- サロン内で「案件相談/応募」「求人投稿/応募」「その他相談」が可能
- 情報コンテンツを閲覧可能(フリーランス、Webマーケティングなどのトピック)
- コワーキングスペース『SSL』を利用可能
- フリーランス名鑑に登録可能

サロン内で“即戦力人材”になるための「Webマーケティング講座」を実施

- 実務能力まで身につくコーチング型の有料講座を提供(サロン料金とは別)



年収 高学歴なら稼げ! チャンネル



ブランディング集客支援

- 高学歴学生向けのエンタメビジネスチャンネル
- 「年収」を切り口とした情報発信
- 2018年より運営開始し、2022年に登録者数25万人を突破
- 経営者や会社員も多数視聴しており、自社サービスの認知媒体としても活用



StockSunチャンネル

- 経営者向けのビジネスチャンネル
- WebマーケティングのノウハウをStockSun所属のコンサルタントが発信
- 2019年より運営開始し、約3年で登録者数3万人を突破
- コンサルティングサービスの認知媒体として活用

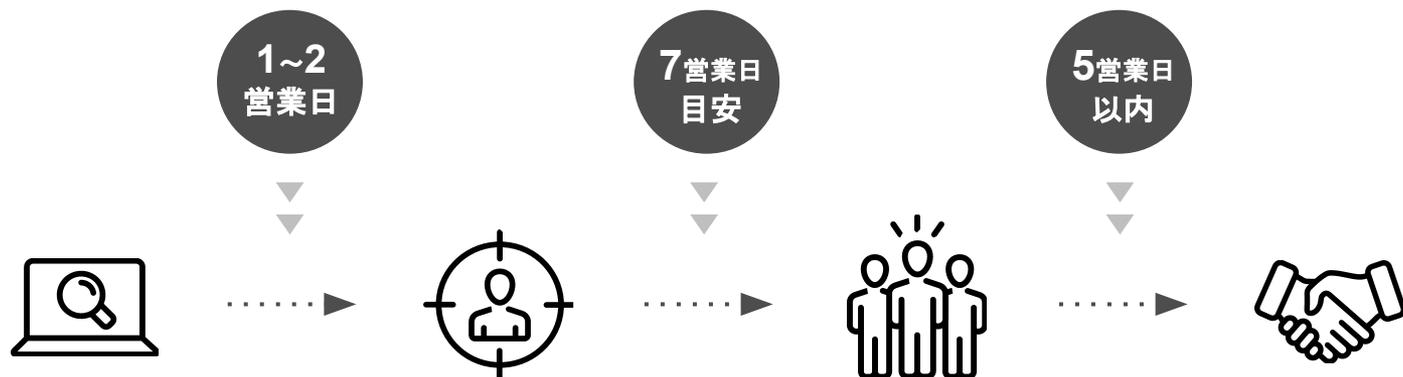


フリーランス名鑑

- 発注者とフリーランスのマッチングサイト
- StockSunサロンに登録するフリーランスを一覧化
- CGM型のポータルサイトでもあり、フリーランスは自身の情報発信が可能
- 発注者は当該情報を基に仕事の依頼が可能

Contact

お問い合わせに際して



①お問い合わせ

HPまたはLINEにてお問い合わせください。

②認定パートナーのアサイン

適任の認定パートナーから打ち合わせ日程をご連絡します。

※ お問い合わせ時から認定パートナーを指名することも可能です

③お打ち合わせ

認定パートナーからご提案を差し上げます。

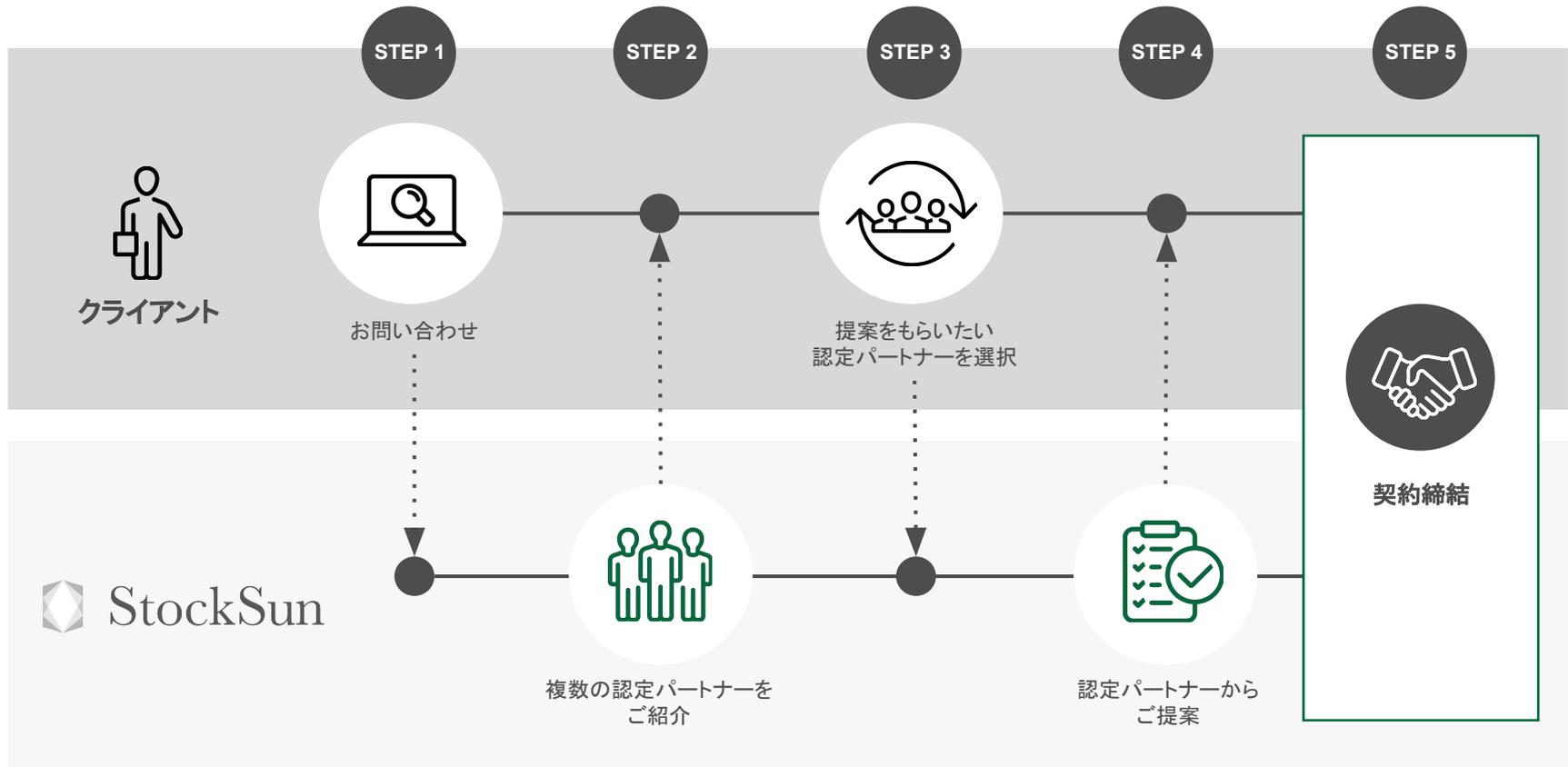
④契約締結

契約書を締結し、プロジェクトを開始いたします。

StockSunに問い合わせると、自動で「コンペ」が可能！

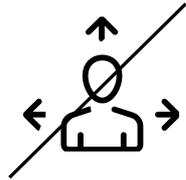
StockSunは「強い業者」の集まりですので、与件によっては複数の認定パートナーが適任となる場合があります。

以下、複数の認定パートナーが適任となる場合のコンペ例になります。





常駐が必要なご依頼は原則として受け付けておりません。



同一コンサルタントによる、競合他社へのコンサルティングは行いません。



事業状況や予算に鑑みて、どうしても効果が出る見込みがない場合のサービス提供は行いません。



オフラインを中心とするマーケティング支援はご提供できない場合があります。

Q 個人のフリーランスのみで構成されているのですか？

いいえ。法人の代表の方も多数、認定パートナーに参画しております。StockSunは法人・個人を問わず業務委託契約を結んでおり、クライアントへの提供価値で評価を行います。

Q 認定パートナーとの直接取引は可能でしょうか？

はい。構いませんが、StockSun社の事例やノウハウは使用不可となります。また、認定パートナーが直接取引に切り替えた場合、すべての案件や認定パートナー権限をはく奪します。もし直接依頼したい場合は、「フリーランス名鑑」

(<https://freelance-meikan.com>)よりお問い合わせください。

Q 担当の認定パートナーを変えたい場合はどうしたらいいですか？

StockSunの管理部アカウントにご連絡ください。ご懸念事項やご不満点などを解消するべく、誠心誠意対応させていただきます。(メール:support@stock-sun.com、チャットワークd:stocksun)

Q 業務委託組織という点で、機密漏洩などの法的リスクはないのでしょうか？

弊社としても大変に注意を払って対応しております。第期目より、顧問弁護士や顧問社会保険労務士を迎え入れたほか、たとえば「認定パートナーは反社およびコンプライアンスチェックを行い承認された者とのみ取引可能」「契約書や見積書の締結は義務化」など、「上場に耐える水準」を基準として法務・労務・経理管理を行っております。

Q どのように品質を担保していますか？

多種多様な仕組みがございますが、代表例で言うと、まず「社内の品質向上チームによる監視」が挙げられます。社内の特任チームによる品質向上(満足度向上)のためのチェックの仕組みを構築しております。また、認定パートナーに対して「ランキングによるインセンティブ」および「足切り」を設けており、顧客満足度を上げるための競争構造を整えております。

Corporate Guide

会社概要

会社概要

社名	StockSun株式会社
設立	2017年7月28日
本社	〒160-0023 東京都新宿区西新宿3丁目7-30 フロンティアグラン西新宿地下1階B102号室
役員	代表取締役 岩野圭佑 取締役 株本祐己 取締役 磯田拓己
従業員	正社員0名
お問い合わせ先	HP: https://stock-sun.com Mail: info@stock-sun.com

組織図

